



CENTRO DE ENSEÑANZA TÉCNICA INDUSTRIAL

Organismo Público Descentralizado Federal
Nueva Escocia 1885 5ta. Sección, Fracc. Providencia, Guadalajara, Jal. C.P. 44620
Tels. 3641-3250 EXT. 231 y dir. 3642-0339


DEPARTAMENTO DE VINCULACION SOLICITUD PARA DIFUSIÓN DE VACANTES EN LA BOLSA DE TRABAJO

SOLICITUD No. _____

FECHA: _____

I. DATOS DEL(LA) SOLICITANTE:

EMPRESA:	SYDEC EQUIPOS INDUSTRIALES SA DE CV
DOMICILIO:	CALLE 4 #2061. COL. FERROCARRIL; GUALDALAJARA, JALISCO.
CONTACTO:	JHONATHAN MENDOZA
TELÉFONO:	3310309621
E-MAIL:	RECLUTAMIENTO@SYDEC.COM.MX



GIRO DE LA EMPRESA:

II. PERFIL REQUERIDO:

NOMBRE DEL PUESTO:	INGENIERO DE VENTAS Y AUTOMATIZACIÓN					
CARRERA SOLICITADA:	MECATRONICA					
NIVEL:	NÚMERO DE PLAZAS	<input type="text" value="3"/>				
	MANDO SUPERIOR	<input type="text"/>	MANDO INTERMEDIO	<input type="text"/>	TÉCNICO	<input type="text" value="X"/>
	ADMINISTRATIVO	<input type="text" value="X"/>	OTRO	<input type="text"/>	ESPECIFICAR	VENTAS TECNICAS
ESCOLARIDAD:	TECNÓLOGO	<input type="text" value="X"/>	INGENIERÍA	<input type="text" value="X"/>	LICENCIATURA	<input type="text"/>
	PREPARATORIA	<input type="text"/>	OTRO	<input type="text"/>	ESPECIFICAR	<input type="text"/>
TITULADO(A):	SI	<input type="text"/>	NO	<input type="text"/>		
OTRO(S) IDIOMA (S):	ESPECIFICAR	<input type="text"/>			PORCENTAJE	<input type="text"/>
EXPERIENCIA:	SI	<input type="text"/>	NO	<input type="text" value="X"/>		
HORARIO:	TURNO COMPLETO	<input type="text" value="X"/>	MEDIO TURNO	<input type="text"/>	BECARIO	<input type="text"/>
SUELDO APROXIMADO:	MÍNIMO	<input type="text"/>	MÁXIMO	<input type="text"/>		
	SEMANAL	<input type="text"/>	QUINCENAL	<input type="text"/>	MENSUAL	<input type="text" value="\$10,000.00"/>
CONTRATADO(A) POR:	EMPRESA	<input type="text" value="X"/>	OUTSOURCING	<input type="text"/>	OTRO	<input type="text"/>

OBSERVACIONES ESPECIALES SOBRE EL PERFIL DEL(LA) CANDIDATO(A)

- Realizar cotizaciones técnicas.
- Atención soporte técnico y asesoría de venta en mostrador.
 - Visitas a clientes.
- Realizar y organizar visitas a clientes y a usuarios finales.
- Cumplir con la meta de venta establecida por la empresa.
- Identificación, desarrollo y cierre de oportunidades de negocio.
- Apoyar en cotizaciones y actividades a los Ingenieros de proyectos.
 - Cierre de ventas
 - Reportes Administrativos
 - Seguimiento a cotizaciones.
- Cumplir con los objetivos de las campañas y promociones.
- Apoyar en la administración de las cuentas comerciales de clientes y en el cumplimiento de plan estratégico de ventas.
 - Cumplir los procesos y políticas interdepartamentales y de la empresa.
 - Trabajo en conjunto con proveedores.
 - Desarrollo de proyectos básicos de automatización.

SUELDO MAS COMISIONES Y BONO DE PRODUCTIVIDAD

La publicación de vacantes es exclusivamente de carácter informativo. El CETI no se responsabiliza sobre las mismas.