



**CENTRO DE ENSEÑANZA TÉCNICA INDUSTRIAL**  
 Organismo Público Descentralizado Federal  
 Nueva Escocia 1885 5ta. Sección, Fracc. Providencia, Guadalajara, Jal. C.P. 44620  
 Tels. 3641-3250 EXT. 231 y dir. 3642-0339

**DEPARTAMENTO DE VINCULACION**  
**SOLICITUD PARA DIFUSIÓN DE VACANTES EN LA BOLSA DE TRABAJO**

SOLICITUD No. \_\_\_\_\_  
 FECHA: 23/01/2025

**I. DATOS DEL(LA) SOLICITANTE:**

EMPRESA:	<u>CORPORATIVO CONCASA S.A. DE C.V.</u>	
DOMICILIO:	<u>C. EFRAIN GONZALEZ LUNA #2516, COL ARCOS VALLARTA, GUADALAJARA JALISCO</u>	
CONTACTO:	<u>MARGARITA NUNGARAY</u>	
TELÉFONO:	<u>33 1918 3153</u>	
E-MAIL:	<u>rh@alltron.com.mx</u>	

GIRO DE LA EMPRESA:	<u>Corporativo Concasa, S.A. de C.V. somos una empresa de fabricación de productos industriales de limpieza y químicos industriales para el ramo hotelero, cocina (alimentos) y servicio de ama de llaves, con mas de 25 años de experiencia en el mercado.</u>
---------------------	---

**II. PERFIL REQUERIDO:**

NOMBRE DEL PUESTO:	<u>VENDEDOR</u>					
CARRERA SOLICITADA:	_____					
NIVEL:	NÚMERO DE PLAZAS	<u>2</u>	MANDO SUPERIOR	_____	MANDO INTERMEDIO	_____
	ADMINISTRATIVO	<u>X</u>	OTRO	_____	TÉCNICO	_____
	ESPECIFICAR	_____	ESPECIFICAR	_____	_____	
ESCOLARIDAD:	TECNÓLOGO	_____	INGENIERÍA	<u>X</u>	LICENCIATURA	<u>C</u>
	PREPARATORIA	_____	OTRO	_____	ESPECIFICAR	_____
TITULADO(A):	SI	<u>X</u>	NO	_____	_____	
OTRO(S) IDIOMA (S):	ESPECIFICAR	<u>INGLES</u>			PORCENTAJE	_____
EXPERIENCIA:	SI	<u>X</u>	NO	_____	_____	
HORARIO:	TURNO COMPLETO	<u>X</u>	MEDIO TURNO	_____	BECARIO	_____
SUELDO APROXIMADO:	MÍNIMO \$	<u>14,000.00</u>	MÁXIMO \$	<u>15,000.00</u>	_____	
	SEMANAL	_____	QUINCENAL	_____	MENSUAL	<u>X</u>
CONTRATADO(A) POR:	EMPRESA	<u>X</u>	OUTSOURCING	_____	OTRO	_____

OBSERVACIONES ESPECIALES SOBRE EL PERFIL DEL(LA) CANDIDATO(A)	
<b>REQUISITOS Y/O CONOCIMIENTOS:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Experiencia en ventas.</li> <li>• Buena presentación.</li> <li>• Trabajo en equipo.</li> <li>• Excelente presentación.</li> </ul> <b>FUNCIONES:</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Atención al cliente a reportes e incidencias.</li> <li>• Servicio post-venta.</li> <li>• Identificar y captar nuevos clientes en el mercado local.</li> <li>• Dar seguimiento continuo a la cartera de clientes actuales para maximizar las ventas recurrentes.</li> <li>• Coordinarse con el administrador para asegurar el cumplimiento de pedidos y la facturación correcta.</li> <li>• Detectar necesidades adicionales del cliente y proponer soluciones o productos complementarios.</li> </ul>	