




CENTRO DE ENSEÑANZA TÉCNICA INDUSTRIAL
Organismo Público Descentralizado Federal
Nueva Escocia 1885 5ta. Sección, Fracc. Providencia, Guadalajara, Jal. C.P. 44620
Tels. 3641-3250 EXT. 231 y dir. 3642-0339

DEPARTAMENTO DE VINCULACION
SOLICITUD PARA DIFUSIÓN DE VACANTES EN LA BOLSA DE TRABAJO

SOLICITUD No. _____
FECHA: 10/05/2022

I. DATOS DEL(LA) SOLICITANTE:

EMPRESA:	<u>Logicbus</u>
DOMICILIO:	<u>Av. Fray Antonio Alcalde #1822. Col. Miraflores</u>
CONTACTO:	<u>Desire Hernandez/ Leticia Farias</u>
TELÉFONO:	<u>3338545975 Ext. 209</u>
E-MAIL:	<u>rh@logicbus.com</u>



GIRO DE LA EMPRESA: Proveedores de equipos de automatización

II. PERFIL REQUERIDO:

NOMBRE DEL PUESTO:	<u>Ing. Consultor (Mecatronico)</u>					
CARRERA SOLICITADA:	<u>Ing. Industrial o carrera afín</u>					
NIVEL:	NÚMERO DE PLAZAS	<u>2</u>				
	MANDO SUPERIOR		MANDO INTERMEDIO	<u>x</u>	TÉCNICO	
	ADMINISTRATIVO		OTRO		ESPECIFICAR	
ESCOLARIDAD:	TECNÓLOGO		INGENIERÍA	<u>x</u>	LICENCIATURA	
	PREPARATORIA		OTRO		ESPECIFICAR	
	TITULADO(A):	SI	NO			
OTRO(S) IDIOMA (S):	ESPECIFICAR	<u>Inglés</u>			PORCENTAJE	<u>80% - 90%</u>
EXPERIENCIA:	SI	<u>x</u>	NO			
HORARIO:	TURNO COMPLETO	<u>x</u>	MEDIO TURNO		BECARIO	
SUELDO APROXIMADO:	MÍNIMO	<u>\$12,000</u>	MÁXIMO	<u>\$15,000</u>		
	SEMANAL		QUINCENAL		MENSUAL	<u>x</u>
CONTRATADO(A) POR:	EMPRESA	<u>x</u>	OUTSOURCING		OTRO	

OBSERVACIONES ESPECIALES SOBRE EL PERFIL DEL(LA) CANDIDATO(A)

Empresa con 20 años de trayectoria en la industria facilitando a las empresas nacionales e internacionales la mejora de sus procesos y sistemas de calidad con nuestros equipos especializados en automatización, control y pruebas.

Requisitos:

Licenciatura o Ingeniería en Mecatrónica, Mantenimiento Industrial, procesos, electrónica o afín.

Nivel de Inglés Avanzado.

Experiencia en atención a clientes de 2 a 3 años.

Experiencia en equipos de automatización.

Conocimientos en PLCs, HMIS, Robots, equipo industrial e instrumentos de medición.

Actividades Principales:

Atención a clientes vía telefónica, página de web.

Realizar cotizaciones

Darle seguimiento a cotizaciones realizadas ya sea por vía telefónica o página web.

Labor y cierre de ventas

Atención de tickets de venta

Obtener datos completos de los clientes para mantener los catálogos de clientes actualizado.

Atender necesidades de clientes que solicitan crédito, enviando y obteniendo la documentación necesaria para la investigación comercial de crédito.

Seguimiento post venta

Tener en prioridad las métricas del departamento

Mantenimiento de relaciones externas con clientes y fabricantes.

Brindar soporte y/o consultoría técnica vía telefónica o correo electrónico sobre la selección y compra de los equipos que comercializa la empresa.

Elaboración de diagramas para uso de los equipos.

Capacitarse en marca asignada durante la contratación.

Ofrecemos:

Salario competitivo con base a las aptitudes y experiencia que se demuestre.

Bonos por metas alcanzadas.

Prestaciones de ley + vales de despensa

Excelente ambiente laboral.

Desarrollo profesional en base a resultados.

Horario de Oficina de Lunes a Viernes y un sábado al mes.

REV. 4

FR-01-DAC-VI-PO-004

La publicación de vacantes es exclusivamente de carácter informativo. El CETI no se responsabiliza sobre las mismas.

